



# Accountmanager / Salesmanager Buitendienst

## Jouw taken

- Het onderhouden en vergroten van het klantbestand, waaronder projectinrichters, vloerenbedrijven, ijzerhandel, tegelzetters en instellingen in de gezondheidszorg.
- Je werkt nauw samen met de projectmanager en bent samen verantwoordelijk voor het rayon en realiseert omzet- en margedoelestellingen.
- Het onderhouden van contacten en adviseren van interieurarchitecten.
- Het begeleiden van projecten in uitvoeringsfase.
- Begeleiden en realiseren van commerciële trajecten:
  - Het opvolgen en afronden van offertes
  - Het adviseren van relaties op het gebied van afbouw en interieur (o.a. entreematten, schoonlooptapijt, wandbescherming en profielen)
  - Actief benaderen van klanten en prospects

## Jouw profiel

- Je bent ambitieus, klantgericht, omzetgedreven, communicatief sterk en kunt goed samenwerken binnen een enthousiast gedreven verkoopteam.
- Je bent instaat lange termijn relaties op te bouwen en vast te houden
- Je hebt gevoel voor service en kwaliteit
- Je hebt HBO denkniveau en hebt affiniteit met CRM

## Wij bieden

- Een verantwoordelijke, zelfstandige en uitdagende functie
- Een prima werksfeer waarin samenwerking, respect en collegialiteit heel belangrijk zijn
- Veel mogelijkheden jezelf te ontwikkelen en creativiteit te benutten
- Auto van de zaak, laptop/Ipad en mobiele telefoon
- Een prima salaris

## Over Storax

Storax in Zwijndrecht is opgericht in 1975 als leverancier van aluminium producten voor de bouw en industrie en heeft zich in de loop der tijd ontwikkeld tot een allround leverancier van een compleet programma bouwproducten. Storax levert en monteert een grote diversiteit aan producten voor met name de utiliteitsbouw en woningbouw.

[Bekijk de Storax bedrijfsfilm](#)



## Ben je geïnteresseerd in deze uitdagende, zelfstandige functie?

Stuur dan uw sollicitatiebrief en CV per email naar [deman@storax.nl](mailto:deman@storax.nl) t.a.v. **Mark de Man**