

Projectmanager / Salesmanager Buitendienst

Jouw taken

- Het onderhouden en vergroten van het klantbestand, waaronder aannemers, gevelbouwers, instellingen in de gezondheidszorg, woningbouwverenigingen en Vereniging van Eigenaren.
- Je werkt nauw samen met de accountmanager en bent samen verantwoordelijk voor het rayon en realiseert omzet- en margedoelestellingen.
- Het onderhouden van contacten en adviseren van architecten.
- Het begeleiden van projecten in uitvoeringsfase.
- Begeleiden en realiseren van commerciële trajecten:
 - Het opvolgen en afronden van offertes
 - Het adviseren van relaties op het gebied van afbouw en interieur (o.a. roosters, lamellenwanden, zonwering en glasbalustrades)
 - Actief benaderen van klanten en prospects

Jouw profiel

- Je bent ambitieus, klantgericht, omzetgedreven, communicatief sterk en kunt goed samenwerken binnen een enthousiast gedreven verkoopteam.
- Je bent instaat lange termijn relaties op te bouwen en vast te houden
- Je hebt gevoel voor service en kwaliteit
- Je hebt HBO denkniveau (bij voorkeur bouwkundige achtergrond)
- Je hebt affiniteit met CRM

Wij bieden

- Een verantwoordelijke, zelfstandige en uitdagende functie
- Een prima werksfeer waarin samenwerking, respect en collegialiteit heel belangrijk zijn
- Veel mogelijkheden om jezelf te ontwikkelen en creativiteit te benutten
- Een prima salaris

Over Storax

Storax in Zwijndrecht is opgericht in 1975 als leverancier van aluminium producten voor de bouw en industrie en heeft zich in de loop der tijd ontwikkeld tot een allround leverancier van een compleet programma bouwproducten. Storax levert en monteert een grote diversiteit aan producten voor met name de utiliteitsbouw en woningbouw.

[Bekijk de Storax bedrijfsfilm](#)



Ben je geïnteresseerd in deze uitdagende, zelfstandige functie?

Stuur dan uw sollicitatiebrief en CV per email naar deman@storax.nl t.a.v. **Mark de Man**